

KIÚTKERESŐBEN

Konferencia az építőgép-forgalmazás hazai lehetőségeiről

Kíváncsi arra, milyen beruházások állíthatják növekvő pályára a gépforgalmazást, és mire számíthatnak az ágazat szereplői?

Jöjjön el a **Magyar Építő Fórum** szakmai napjára!

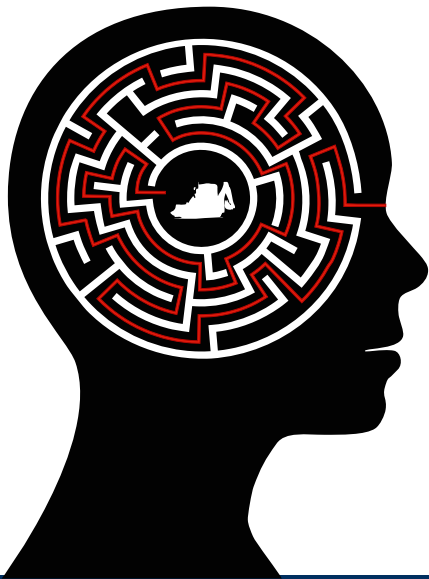
Hírek, információk, tények és esélylatolgatás – hiteles forrásból.



2009. szeptember 22.
Hotel Kempinski

Információk és jelentkezés
interneten www.pxb.hu
telefonon +36 30 837 7507
 vagy szerkesztőségünkben.

MAGYAR
 **ÉPÍTŐ
FÓRUM**



KIÚTKERESŐBEN

Konferencia az építőgép-forgalmazás
 hazai lehetőségeiről
 a Magyar Építő Fórum szervezésében

2009. szeptember 22.

Fővédnök:

dr. Vági Márton, a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség elnöke

Szakmai támogató:

Építőgép-forgalmazók és Bérbeadók Szövetsége

BERUHÁZÁSOK | EURÓPAI UNIÓS PÁLYÁZATOK | VÁLSÁGKEZELÉS | LÍZING

PROGRAM

| | |
|------------------|-----------------------|
| 8.00–8.45 | Érkezés, regisztráció |
| 8.45 | Köszöntő |
| 9.00-tól | Előadások |

A GAZDASÁGI KÖRNYEZET VÁLTOZÁSA ÉS HATÁSA AZ ÉPÍTŐIPARRA ÉS AZ ÉPÍTŐGÉP-FORGALMAZÁSRA

Előadó: Gáspár Anna, a BuildECON ügyvezetője és műszaki-gazdasági szakértője

ÉPÍTŐGÉP-FORGALMAZÁSI TENDENCIÁK ITTHON ÉS KÜLFÖLDÖN

Előadó: Varga Ákos, az Építőgép-forgalmazók és Bérbeadók Szövetségének elnöke

VÁLSÁGKEZELÉS: A KÖLTSÉGCSÖKKENTÉS ÉS BEVÉTELNÖVELÉS HATÉKONY MÓDJAI

(eladásorientált marketingstratégiák és a kommunikáció szerepe)

Előadók: Máté Dániel, az Issues Management stratégiai igazgatója

dr. László Géza, az Innovációs Klaszter Akkreditációs Bizottságának elnöke

MEGVALÓSULÓ BERUHÁZÁSOK, AMELYEK NÖVEKVŐ PÁLYÁRA ÁLLÍTHATJÁK A GÉPFORGALMAZÁST

Előadó: Szilágyi András, a Nemzeti Infrastruktúra Fejlesztő Zrt. vezérigazgató-helyettese

| | |
|--------------------|------------|
| 11.10–11.40 | Kávészünet |
| 11.40-től | Előadások |

AZ EURÓPAI UNIÓS GÉPTÁMOGATÁSOK MÉRLEGE

Előadó: dr. Vági Márton, a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség elnöke

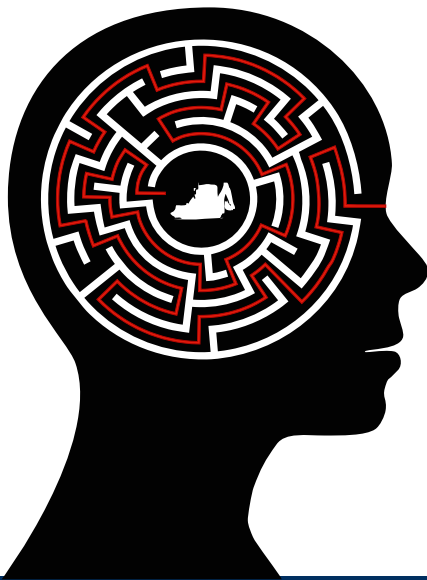
Kerekasztal-beszélgetés: Fókuszban az európai uniós géptámogatások

| | |
|--------------------|-----------|
| 13.00–14.00 | Ebéd |
| 14.00–15.30 | Előadások |

A VÁLSÁG HATÁSA AZ ESZKÖZLÍZINGRE ÉS A JELENLEG ELÉRHETŐ FINANSZÍROZÁSI KONSTRUKCIÓK

Előadó: Hordós Zoltán, a Magyar Lízingszövetség elnöke

Kerekasztal-beszélgetés: Fókuszban a lízing



KIÚTKERESŐBEN

Konferencia az építőgép-forgalmazás
hazai lehetőségeiről
a Magyar Építő Fórum szervezésében

2009. szeptember 22.

Fővédnök:

dr. Vági Márton, a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség elnöke

Szakmai támogató:

Építőgép-forgalmazók és Bérbeadók Szövetsége

BERUHÁZÁSOK | EURÓPAI UNIÓS PÁLYÁZATOK | VÁLSÁGKEZELÉS | LÍZING

RÉSZLETES PROGRAM

A GAZDASÁGI KÖRNYEZET VÁLTOZÁSÁNAK HATÁSAI AZ ÉPÍTŐIPARRA ÉS AZ ÉPÍTŐGÉP-FORGALMAZÁSRA

Előadó: Gáspár Anna, a BuildECON ügyvezetője és műszaki-gazdasági szakértője

> 2009-ben az építőgép-forgalmazók jelentős része a pusztán fennmaradásért küzd. Az elbocsátások, a nagymértékű készletcsökkentések, a marketing költségek megvágása, a négynapos munkahét bevezetése, mind azt mutatják, hogy az iparág érintettjei próbálják kivédeni a válság negatív hatásait. Kérdésként merül fel, hogy meddig tartható még ez az állapot. Az Egyesült Államok gazdasági mutatói az év közepén javuló tendenciát mutattak. Mi a helyzet Magyarországon, meddig tart még a válság? Van-e fény az alagút végén?

ÉPÍTŐGÉP-FORGALMAZÁSI TENDENCIÁK ITTHON ÉS KÜLFÖLDÖN

Előadó: Varga Ákos, az Építőgép-forgalmazók és Bérbeadók Szövetségének elnöke

> Az építőipar közel 10%-os visszaesése mellett drasztikusan csökkent az építőgép-eladás az Európai Unió tagállamaiban 2009 első félévében. Mire számíthatnak az építőgép-kereskedők az idén? Nyugat- és közép-európai tendenciák kontra Magyarország.
> Hogyan élük túl a válságot a nyugat-európai gépforgalmazók?

VÁLSÁGKEZELÉS: A KÖLTSÉGCSÖKKENTÉS ÉS BEVÉTELNÖVELÉS HATÉKONY MÓDJAI

Előadó: Máté Dániel, az Issues Management stratégiai igazgatója

dr. László Géza, az Innovációs Klaszter Akkreditációs Bizottságának elnöke

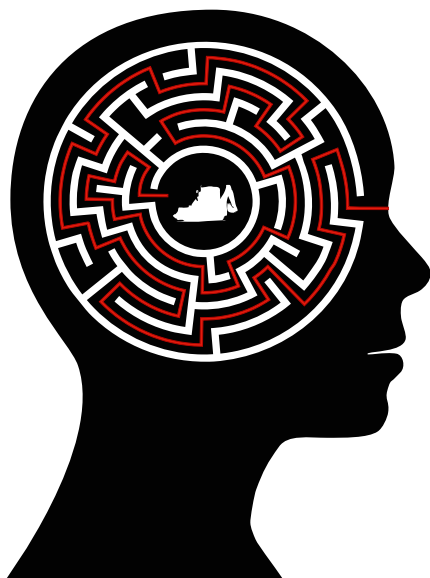
> Érintőlegesen szó lesz a cégeket érintő költségcsökkentést célzó intézkedésekről (ezeken nagyrészt már mindenki túl van), a hangsúlyt pedig a válságkezelés kapja: eladás orientált marketingstratégiák és a kommunikáció szerepe. (Pl.: direkt marketing előnyei és hátrányai, az online fórumok szerepe ebben az iparágban, stb.)

MEGVALÓSULÓ BERUHÁZÁSOK, AMELYEK NÖVEKVŐ PÁLYÁRA ÁLLÍTHATJÁK A GÉPFORGALMAZÁST

Előadó: Szilágyi András, a Nemzeti Infrastruktúra Fejlesztő Zrt. vezérigazgató-helyettese

> A kormány az építőipar megmentésére (és így közvetve az építőgép-forgalmazás megsegítésére) 1800 milliárd forintos pályázatot hirdetett meg, elsősorban annak érdekében, hogy a szektorban tevékenykedő kis- és középvállalkozások ne menjenek tönkre. Mi valósult már meg ebből? Milyen mértékben részesül a mélyépítés ezekből a támogatásokból?
> A nagygépek (földmunka- és útépítőgépek) forgalmazása főként a mélyépítés (utak, autópályák, vasút) teljesítményével áll egyenes arányban. Melyek azok a közeljövőben megvalósuló infrastrukturális beruházások, amelyek növekedő pályára állíthatnák ismét a gépforgalmazást?
> Egyéb beruházások: árvízvédelmi beruházások (tározó építések), a Regionális Operatív Programok keretében megvalósuló útfelújítások, stb.





KIÚTKERESŐBEN

Konferencia az építőgép-forgalmazás
 hazai lehetőségeiről
 a Magyar Építő Fórum szervezésében

2009. szeptember 22.

Fővédnök:

dr. Vági Márton, a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség elnöke

Szakmai támogató:

Építőgép-forgalmazók és Bérbeadók Szövetsége

BERUHÁZÁSOK | EURÓPAI UNIÓS PÁLYÁZATOK | VÁLSÁGKEZELÉS | LÍZING

EURÓPAI UNIÓS GÉPTÁMOGATÁSOK: GYAKORLATI TUDNIVALÓK ÉS A LEZÁRULT PÁLYÁZATOK MÉRLEGE

Előadó: dr. Vági Márton, a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség elnöke

- > A mezőgazdasági géptértékesítéshez hasonlóan idén már a hazai építőgép-eladásokat is egyértelműen az európai uniós pályázatok határozták meg. Az első pályázatok már lezárultak, az eredmények értékeléséről kaphatnak információkat az érdeklődők. Kik kaphattak támogatást? Hatékony-e a rendszer? Mikor lesznek újabb pályázatok? Milyen keretösszeg áll rendelkezésre?
- > Gyakorlati útmutató: a Nemzeti Fejlesztési Ügynökséghez (NFÜ) sok olyan pályázat érkezett, amelyeket formai hibák miatt nem fogadtak el. Melyek a leggyakrabban elkövetett pontatlanságok, és mire kell ügyelni a pályázatok kitöltésénél?

KEREKASZTAL BESZÉLGETÉS: FÓKUSZBAN AZ EURÓPAI UNIÓS GÉPTÁMOGATÁSOK

Javasolt témák:

- > Ki töltsen ki a pályázatot? Van-e szükség pályázati cégre?
- > Az eszközbeszerzésekre kiírt pályázatok igazságtalanságai: kik pályázhatnak nagyobb eséllyel, és kiket érint hátrányosan a verseny?
- > Elég hatékonyan működik-e a jelenlegi rendszer?
- > Melyek azok az EU-s pályázatok, amelyek a gépforgalmazók munkahelymegőrzését vagy fejlesztéseinek megvalósítását szolgálhatják?

A VÁLSÁG HATÁSA AZ ESZKÖZLÍZINGRE ÉS A JELENLEG ELÉRHETŐ FINANSZÍROZÁSI KONSTRUKCIÓK

Előadó: Hordós Zoltán, a Magyar Lízingszövetség elnöke

- > A pénzügyi és gazdasági válság hatására jelentősen megváltozott az eszközlízing feltételrendszere. Melyek a jelenleg elérhető pénzügyi konstrukciók a magyar piacon?
- > Lehet-e a lízing a termelőeszközökre hirdetett európai uniós pályázatok támogatott finanszírozási formája? Reális-e, hogy két éven belül tulajdonjogot kell szerezni az eszköz felett? Történhet-e áttörés a közeljövőben ezen a fronton?

KEREKASZTAL BESZÉLGETÉS: FÓKUSZBAN A LÍZING

Javasolt témák:

- > Hitel vagy lízing? Melyek a két konstrukció előnyei és hátrányai?
- > A pénzügyi válság hatásai a szektorra: ki mit és mikor finanszíroz?
- > Egymásra utalva: az építőgép-forgalmazók és a lízingszövetség kapcsolata